



Minister Frans Timmermans gisteren tijdens een bespreking met zijn Russische collega Sergei Lavrov.

Foto: EPA

# Nederlandse ondernemers: 'Niets om bang voor te zijn in Rusland'

**Olaf Koens**  
Moskou

**Het is een van de corruptste landen ter wereld, en toch timmeren Nederlanders er aan de weg: Rusland. Minister Frans Timmermans was er gisteren op bezoek.**

Het is vanuit Amsterdam slechts drie uur vliegen, toch lijkt het een andere wereld. De economische groei van 3,5% in Rusland is riant, zeker in vergelijking met de landen van de Europese Unie. Nederlandse bedrijven presteren goed, in sommige Russische regio's is Nederland zelfs de grootste investeerder. Ook Russische bedrijven trekken vaker naar Nederland.

Tijdens een kennismakingsbezoek preeks minister Frans Timmermans gisteren de bloei van de Nederlands-Russische bilaterale handel, die afgelopen jaar met 20% steeg. Er zijn 800 Nederlands-Russische joint ventures in Rusland, en ruim 300 Nederlandse bedrijven hebben een vestiging

in Rusland. De onderlinge handel nam in de eerste elf maanden van vorig jaar toe tot € 25,3 mrd.

'Ik juich verdere economische vervlechting toe', aldus Timmermans. Wat de minister betreft mag Lukoil snel meer tankstations in Nederland openen, 'als ze goede service bieden en scherpe prijzen'. De Russische oliemaat-

schappij opende onlangs een eerste vestiging in Limburg.

'Er is in Rusland niets om bang voor te zijn', stelt Jeroen Ketting. Ruim 17 jaar woont en werkt Ketting al in Moskou als oprichter en directeur van consultancy-groep Lighthouse. 'De jaren negentig waren misschien spannender, maar inmiddels is Rusland een veilig land. Als je je zaken goed regelt en voorbereidt, kun je in Rusland goed zaken doen'.

Timmermans was ook in Moskou om het bezoek voor te bereiden van de Russische president Vladimir Poetin, dat voor 8 april op de agenda staat. Na de terugkeer van Poetin als president, is Rusland politiek gezien aan het stagneren. De economie bloeit daarentegen. De middenklasse is groter dan ooit, de officiële werkloosheid ligt historisch laag.

Onderhandelen in Rusland gaat wel anders dan in West-Europa, zegt Ketting. De zakencultuur toont grote verschillen. 'Betalingen, logistiek en douaneformali-

teiten zijn anders, certificering is specifiek Russisch, de wetgeving, de boekhouding en belasting verlopen anders dan wij gewend zijn.' En dus werken de meeste succesvolle Nederlandse bedrijven met lokale partners. Russische bedrijven voor de administratieve rompslomp, de juiste vergunningen en de contacten, terwijl Nederlandse partners de kennis, de technologie en de logistiek inbrengen.

Remy Lubbe ziet Rusland als een ruwe diamant. 'Ik zie een enorm groeipotentieel', aldus de eigenaar van plantenkwekerij Molter. 'Het eerste jaar zagen we tien procent groei, het tweede jaar twintig. Daarna dertig procent en inmiddels groeit het met vijftig procent.' Veel Nederlandse bedrijven maken volgens Lubbe de fout Rusland te onderschatten. 'Je hoeft niet met oude soorten of oude producten aan te komen. De Russen weten precies wat er op de markt is. En belangrijker, ze zijn niet te beroerd om daar ook voor te betalen.'

## Rusland Nederland

**€ 25,3 mrd**

Onderlinge handel in 2012. Rusland exporteert vooral olie en gas naar Nederland en voert consumptiegoederen in

**€ 17.000**

Bruto inkomen per hoofd van de bevolking in Rusland

**€ 42.700**

Inkomen per hoofd, Nederland